

THANH GIANG CONINCON.,JSC
THÔNG BÁO ĐƠN TUYỂN NHÂN SỰ TẠI VIỆT NAM
Mã đơn tuyển: VNG178

CÔNG TY			
Tên công ty	Công ty lớn của Nhật tại Việt Nam (Trao đổi sau ứng tuyển)	Địa chỉ trụ sở chính	
Lĩnh vực hoạt động	Trao đổi sau ứng tuyển	Số lượng nhân viên	
ĐIỀU KIỆN LÀM VIỆC			
Số người cần tuyển	1 người (Việt Nam)	Nơi làm việc	Quận 1 - HCMC
Ngành nghề	Sales Staff	Bộ phận	
Hình thức tuyển dụng	Nhân viên chính thức	Thời hạn hợp đồng	Lâu dài
Mức lương	Up to 16.000.000 VND (gross) / tháng (tùy thuộc vào kinh nghiệm)	Phúc lợi xã hội	Theo quy định của công ty
Ngày làm việc	Thứ 2 ~ Thứ 6	Ngày nghỉ	Thứ bảy, chủ nhật và các ngày lễ ở Việt Nam
Thời gian làm việc	8:00-17:00	Nghỉ giải lao	Theo quy định của công ty
Tăng lương	Theo quy định của công ty	Chi phí đi lại	Theo quy định của công ty
Trợ cấp	Theo quy định của công ty	Tiền ăn trưa	Theo quy định của công ty
Thời hạn tuyển người		Ngày vào công ty	
ĐIỀU KIỆN TUYỂN DỤNG			
Giới tính	Nam	Tuổi	Không quá 35 tuổi.
Học vấn	Cao đẳng trở lên	Ngoại hình	Không yêu cầu
Chuyên môn		Năng lực ngoại ngữ	Tiếng Anh: Lên đến Trung cấp Ngôn ngữ khác: Có thể giao tiếp tiếng Nhật là một lợi thế

<p>Kỹ năng, kiến thức yêu cầu</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt; - Có thể đọc, phân tích các tài liệu kinh doanh chung và viết các thư từ kinh doanh và sổ tay hướng dẫn thủ tục bằng tiếng Việt và tiếng Anh. Tiếng Nhật là một lợi thế; - Có khả năng xử lý đa nhiệm vụ và làm việc độc lập cũng như kỹ năng làm việc nhóm tốt. - Kiến thức về chất bôi trơn hoặc hóa chất là một lợi thế 	<p>Số năm kinh nghiệm</p>	<p>Hơn 2 năm kinh nghiệm ở vị trí Kinh doanh các sản phẩm hữu hình, ưu tiên trong ngành dầu nhờn</p>
<p>Kỹ năng vi tính</p>	<p>Có kinh nghiệm về MS office cụ thể là MS Excel, Power Point.</p>	<p>Khác (Tính cách ...)</p>	
<p>NỘI DUNG CÔNG VIỆC</p>			

<p>Công việc chính</p>	<ul style="list-style-type: none"> - Trợ lý Tổng Giám đốc / Giám đốc Kinh doanh & Tiếp thị trong các hoạt động Bán hàng; - Hoạt động như key account với khách hàng về ngân sách bán hàng, dự báo bán hàng, hỗ trợ bán hàng, đánh giá bán hàng; - Kết hợp với nhóm Kế toán để theo dõi tài khoản phải thu của nhà phân phối; - Có ý tưởng về kế hoạch Bán hàng & Tiếp thị để hỗ trợ khách hàng; - Phối hợp với nhóm Tiếp thị / Sản xuất / Logistics để theo dõi đơn hàng mua, theo dõi đơn hàng mua; - Lập báo cáo bán hàng; - Duy trì liên lạc thường xuyên với khách hàng bằng cách trao đổi thông tin qua điện thoại, fax, email, khách hàng đến thăm và theo dõi để đảm bảo các vấn đề hoặc khiếu nại được giải quyết / sửa chữa kịp thời; - Quản lý các hoạt động hỗ trợ Sau bán hàng bằng cách theo dõi các Đơn đặt hàng để đảm bảo hoàn thành thỏa đáng các điều khoản hợp đồng (yêu cầu, giao hàng, tiến độ thanh toán, v.v.) và bằng cách khắc phục sự cố kịp thời; - Hỗ trợ nhóm lưu trữ mục tiêu; - Trực tiếp thực hiện khảo sát thị trường về đối thủ cạnh tranh / giá cả / sản phẩm... - Chịu trách nhiệm về các sự kiện của khách hàng (sự kiện địa phương, hội thảo ...) - Giữ cho HĐQT báo cáo bằng cách xác định điểm mạnh và điểm yếu của các quá trình và đề xuất các thay đổi; Các nhiệm vụ khác do GM và Trưởng phòng phụ trách
<p>Mục tiêu</p>	
<p>MỤC TIÊU THỜI GIAN GIỚI THIỆU</p>	<p>Ngày phát hành đơn: 19/8/2022</p>
<p>Phụ trách đơn: Nguyễn Thị Ngọc Huyền</p>	<p>Link PDF: Click vào đây nhé!</p>

Liên hệ trực tiếp:

THANH GIANG CONINCON GROUP

Địa chỉ: Lô N7 X2A, Phường Yên Sở, Quận Hoàng Mai, Hà Nội

THANH GIANG CONINCON GROUP

ĐƠN TUYỂN DỤNG NHÂN SỰ TRONG NƯỚC - SALES STAFF - VNG178



Hotline: **091 858 2233**

Email: hr@thanhgiang.org

Website: <https://xkld.thanhgiang.com.vn>

Tham khảo thêm:

- [Kỹ năng đặc định](#)
- [Hồ sơ kỹ năng đặc định](#)
- [Visa kỹ năng đặc định](#)
- [Kỳ thi kỹ năng đặc định](#)
- [Đơn hàng kỹ năng đặc định](#)