



**THANH GIANG CONINCON.,JSC**  
**THÔNG BÁO ĐƠN TUYỂN NHÂN SỰ TẠI VIỆT NAM**  
**Mã đơn tuyển: VNG17**

| <b>CÔNG TY</b>              |                                                                                    |                    |                                                                         |
|-----------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|--------------------|-------------------------------------------------------------------------|
| Tên công ty                 | <b>Trao đổi khi phỏng vấn</b>                                                      | Địa chỉ            | <b>Tân Bình, Hồ Chí Minh</b>                                            |
| Lĩnh vực hoạt động          | <b>Mỹ phẩm</b>                                                                     | Số lượng nhân viên |                                                                         |
| <b>ĐIỀU KIỆN LÀM VIỆC</b>   |                                                                                    |                    |                                                                         |
| Số người cần tuyển          | <b>1 (người Việt Nam)</b>                                                          | Nơi làm việc       | <b>Tân Bình, Hồ Chí Minh</b>                                            |
| Ngành nghề                  | <b>Trợ lý giám đốc, quản lý key account</b>                                        | Bộ phận            |                                                                         |
| Hình thức tuyển dụng        | <b>Nhân viên chính thức</b>                                                        | Thời hạn hợp đồng  | <b>Lâu dài</b>                                                          |
| Mức lương                   | <b>25,000,000 (Gross)</b>                                                          | Phúc lợi xã hội    | <b>Teambuilding, khám sức khỏe, bảo hiểm và bảo hiểm cho người thân</b> |
| Ngày làm việc               | <b>thứ 2 - thứ 6 (thỉnh thoảng tham gia events vào cuối tuần hoặc đi công tác)</b> | Ngày nghỉ          | <b>Ngày lễ, thứ 7, chủ nhật</b>                                         |
| Thời gian làm việc          | <b>8:00 ~ 17:00</b>                                                                | Nghỉ giải lao      | <b>Theo quy định của công ty</b>                                        |
| Tăng lương                  | <b>Theo quy định của công ty</b>                                                   | Chi phí đi lại     | <b>Theo quy định của công ty</b>                                        |
| Trợ cấp                     | <b>Phí điện thoại: 900,000 VNĐ/ tháng</b>                                          | Tiền ăn trưa       | <b>550,000 VNĐ/ tháng</b>                                               |
| Thời hạn tuyển người        | <b>Sau khi có ứng viên đỗ</b>                                                      | Ngày vào công ty   | <b>Ngay sau khi đỗ phỏng vấn</b>                                        |
| <b>ĐIỀU KIỆN TUYỂN DỤNG</b> |                                                                                    |                    |                                                                         |
| Giới tính                   | <b>Nam/ nữ</b>                                                                     | Tuổi               | <b>Không yêu cầu</b>                                                    |
| Học vấn                     | <b>Tốt nghiệp đại học</b>                                                          | Ngoại hình         | <b>Không yêu cầu</b>                                                    |
| Chuyên môn                  | <b>Không yêu cầu</b>                                                               | Năng lực ngoại ngữ | <b>Tiếng Anh trôi chảy (trung cấp)</b>                                  |

|                                      |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                       |                                                                                                                                                                     |
|--------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Kỹ năng, kiến thức yêu cầu           | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Hiểu biết về thị trường FMCG, bao gồm cả top các nhà bán lẻ tại Việt Nam và thế giới,</li> <li>- Kỹ năng phân tích, giải quyết vấn đề, xử lý tình huống, phát triển tổ chức, đàm phán, thuyết trình</li> <li>- Kỹ năng tìm kiếm thông tin trên Internet, nắm bắt thị hiếu khách hàng.</li> <li>- Kiến thức kinh doanh về các lĩnh vực chức năng khác trong tổ chức, về tổng thể tổ chức hoặc thị trường trong nước / quốc tế</li> </ul>                                                                                                                                                                                   | Số năm kinh nghiệm                    | ít nhất 8 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực Sales, 5 năm kinh nghiệm trong ngành công nghiệp FMCG, 3 năm kinh nghiệm KA management (Quản lý nhóm khách hàng tiềm năng) |
| Kỹ năng vi tính                      | Có yêu cầu                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         | Khác (Tính cách ...)                  |                                                                                                                                                                     |
| <b>NỘI DUNG CÔNG VIỆC</b>            |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                       |                                                                                                                                                                     |
| Công việc chính                      | <ul style="list-style-type: none"> <li>- Phát triển chiến lược khách hàng và xây dựng kế hoạch kinh doanh</li> <li>- Phối hợp giới thiệu và bán</li> <li>- Tham gia chuẩn bị hợp đồng thương mại hàng năm với khách hàng tiềm năng</li> <li>- Phối hợp trình bày, quảng bá về kế hoạch kinh doanh hàng năm đối với các khách hàng tiềm năng và rà soát</li> <li>- Chịu trách nhiệm chuẩn bị và báo cáo hợp đồng hàng tuần</li> <li>- Giám sát và đánh giá bán hàng, quản lý tài chính</li> <li>- Chịu trách nhiệm nâng cao KPI cá nhân</li> <li>- Tham dự các cuộc họp quan trọng của công ty</li> <li>- Các công việc khác từ người giám sát trực tiếp</li> </ul> |                                       |                                                                                                                                                                     |
| Công Việc khác                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    |                                       |                                                                                                                                                                     |
| <b>MỤC TIÊU THỜI GIAN GIỚI THIỆU</b> |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                    | <b>Ngày phát hành đơn: 15/03/2021</b> |                                                                                                                                                                     |

> **Tham gia ngay Group: [Việc Làm Sài Gòn](#)** Để trao đổi cũng như cập nhật thông tin về việc làm trong nước mới nhất và chính xác nhất.



Liên hệ trực tiếp:

**THANH GIANG CONINCON GROUP**

Địa chỉ: Lô N7 X2A, Phường Yên Sở, Quận Hoàng Mai, Hà Nội

Hotline: **091 858 2233**

Email: [hr@thanhgiang.org](mailto:hr@thanhgiang.org)

Website: <https://xkld.thanhgiang.com.vn>

Tham khảo thêm:

- [Kỹ năng đặc định](#)
- [Hồ sơ kỹ năng đặc định](#)
- [Visa kỹ năng đặc định](#)
- [Kỳ thi kỹ năng đặc định](#)
- [Đơn hàng kỹ năng đặc định](#)