



**THANH GIANG CONINCON.,JSC**  
**THÔNG BÁO ĐƠN TUYỂN NHÂN SỰ TẠI VIỆT NAM**  
**Mã đơn tuyển: VNG15**

<b>CÔNG TY</b>			
Tên công ty	<b>Công ty của Nhật</b>	Địa chỉ	<b>Cầu Giấy, Hà Nội</b>
Lĩnh vực hoạt động	<b>IT</b>	Số lượng nhân viên	
<b>ĐIỀU KIỆN LÀM VIỆC</b>			
Số người cần tuyển	<b>1 (người Việt Nam)</b>	Nơi làm việc	<b>Cầu Giấy, Hà Nội</b>
Ngành nghề	<b>Sales Manager (MS Solution Sales)</b>	Bộ phận	
Hình thức tuyển dụng	<b>Nhân viên chính thức</b>	Thời hạn hợp đồng	<b>Lâu dài</b>
Mức lương	<b>3000 USD trở lên (NET)</b>	Phúc lợi xã hội	<b>Theo quy định của công ty</b>
Ngày làm việc	<b>thứ 2 - thứ 6</b>	Ngày nghỉ	<b>Ngày lễ, thứ 7, chủ nhật</b>
Thời gian làm việc	<b>8:00 ~ 17:00</b>	Nghỉ giải lao	<b>Theo quy định của công ty</b>
Tăng lương	<b>Theo quy định của công ty</b>	Chi phí đi lại	<b>Theo quy định của công ty</b>
Trợ cấp	<b>Theo quy định của công ty</b>	Tiền ăn trưa	<b>Theo quy định của công ty</b>
Thời hạn tuyển người	<b>Sau khi có ứng viên đủ</b>	Ngày vào công ty	<b>Ngay sau khi đủ phỏng vấn</b>
<b>ĐIỀU KIỆN TUYỂN DỤNG</b>			
Giới tính	<b>Nam/ nữ</b>	Tuổi	<b>Không yêu cầu</b>
Học vấn	<b>Tốt nghiệp cao đẳng, đại học</b>	Ngoại hình	<b>Không yêu cầu</b>

Chuyên môn	<b>Không yêu cầu</b>	Năng lực ngoại ngữ	<b>Có tiếng Anh là lợi thế</b>
Kỹ năng, kiến thức yêu cầu	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Có thành tích xuất sắc/tài năng đặc biệt về giải pháp phần mềm trong bán lẻ/ ngành sản xuất liên quan</li> <li>- Có kinh nghiệm bán giải pháp DWH/ BI</li> <li>- Có mối quan hệ với các nhà quản lý của Microsoft hoặc ít nhất 2 năm làm việc tại Microsoft</li> </ul>	Số năm kinh nghiệm	- Ít nhất 8 năm kinh nghiệm làm tại vị trí kinh doanh phần mềm
Kỹ năng vi tính		Khác (Tính cách ...)	
<b>NỘI DUNG CÔNG VIỆC</b>			
Công việc chính	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Lập kế hoạch kinh doanh, dự báo bán hàng, thiết kế và thực hiện các qui trình chiến lược bán hàng tăng trưởng.</li> <li>- Chịu trách nhiệm tuyển dụng, phân bổ mục tiêu, đào tạo và theo dõi hiệu quả làm việc của đội ngũ nhân viên kinh doanh.</li> <li>- Xây dựng, tối ưu quy trình bán hàng từ bước lên kế hoạch đến khi chốt sales.</li> </ul>		
Công Việc khác			
<b>MỤC TIÊU THỜI GIAN GIỚI THIỆU</b>		<b>Ngày phát hành đơn: 10/03/2021</b>	

> **Tham gia ngay Group: [Việc Làm Tại Hà Nội](#)** Để trao đổi cũng như cập nhật thông tin về việc làm trong nước mới nhất và chính xác nhất.





ĐƠN TUYỂN NS TRONG NƯỚC (Sales Manager - IT) - VNG15 | 3

Liên hệ trực tiếp:

**THANH GIANG CONINCON GROUP**

**Địa chỉ: Lô N7 X2A, Phường Yên Sở, Quận Hoàng Mai, Hà Nội**

**Hotline: 091 858 2233**

**Email: [hr@thanhgiang.org](mailto:hr@thanhgiang.org)**

**Website: <https://xkld.thanhgiang.com.vn>**

Tham khảo thêm:

- [Kỹ năng đặc định](#)
- [Hồ sơ kỹ năng đặc định](#)
- [Visa kỹ năng đặc định](#)
- [Kỳ thi kỹ năng đặc định](#)
- [Đơn hàng kỹ năng đặc định](#)

**THANH GIANG CONINCON GROUP**

ĐƠN TUYỂN NS TRONG NƯỚC (Sales Manager - IT) - VNG15